# Project Charter for Software Development

## Table of Contents

## Project description

## Business objectives

## Vision

## Project scope

## SWOT analysis

## Milestones

## Business risks

## Constraints

## Resources and Stakeholders

## Approvals

## 1. Project description

O projeto consiste em desenvolver um projeto, a aplicação web e-commerce, que consiste na venda de produtos agrícolas e serviços do mesmo para a desinfeção de pestes. Onde iremos também adicionar a desinfeção de empresas devido ao covid.

Dentro dos serviços, teremos pessoas da empresa que irão ao local fazer as desinfeções com os nossos produtos; teremos uma aba de orçamento para ajudar os clientes na quantidade de produto pela cobertura do espaço. Cada planta tem o seu produto correspondente, logo teremos a descrição de cada produto para que a compra dos produtos, que pode apenas ser efetuada por pessoas que tenham o curso e que apresentem o id do mesmo, no site.

Neste momento existem milhares de pessoas que não conseguem tratar dos campos agrícolas e outras que se encontram migradas noutros países o que impossibilita o tratamento dos mesmos.

Como existem locais onde a empresa não poderá chegar, e como queremos tornar a nossa empresa competitiva e nacional, pensámos em criar uma comunidade em que os trabalhadores com curso que apresentem o id do curso corretamente no registo de perfil do site, pudessem fazer o serviço a essas pessoas.

Na parte dos orçamentos iremos criar uma interface com o google maps, para que as pessoas tenham a certeza da quantidade do produto a ser comprado e para nos ajudar na implementação do preço, pois quanto maior a área a ser aplicado, maior o preço do produto.

## 2. Business objectives

Entrevistamos pessoas que têm em posse vários campos e maior parte delas apresentam a impossibilidade de os tratar, logo o objetivo da nossa aplicação é tornar o setor de agricultura, que ao longo do tempo tem vindo a desaparecer, novamente uma das áreas mais importantes em Portugal, visto que temos dos melhores terrenos Europeus para a fabricação de Agricultura.

Sendo uma aplicação pioneira nacional, em termos de venda de produtos e serviços de desinfestações de pestes e de criação de uma comunidade para tal, vamos transformar a área a de agricultura tornando-a cada vez mais tecnológica.

## 3. Vision

A nossa visão é alcançar a maior quantidade de pessoas que necessitam de ajuda no trabalho campal, pois muitas não têm cursos que neste momento são obrigatórios, não podendo utilizar os produtos.

Neste momento pretende-se vender produtos, oferecer serviços de desinfestação aos clientes na área nacional. Mais tarde se possível atingir nível internacional.

## 4. Project scope

“Muitas são as empresas que vão fechar portas temporariamente. Muitos são os postos de traabalho que vão ser substituidos por teletrabalho, as reuniões feitas por Skype e outros mecanismos tecnologicos […], mas a agricultura não” disse Eduardo Oliveira e Sousa numa mensagem publicada no site da confederação.

Sublinhou ainda que as terras “terão de continuar a ser trabalhadas, as máquinas atestadas e reparadas, as culturas adubadas, tratadas e colhidas, os aminais diariamente acompahados “e os tranportes de bens de produção terão que chegar ao seu destino, porém, resalvou que “ trabalho no campo” não significa estar longe ou imune ao novo coronavirus.

Assim, vincou que todos os trabalhadores do setor devem seguir as recomendações de desinfeção, manter a pressão sobre a cadeia. Só assim poderemos assegurar que os produtos chegarão aos seus destinos finais rodeados dos cuidados que a situação exige e por consequência a confiança do consumidor no trabalho dos agricultores e seus produtos manterá[1].

Por estas razões, chegou-se uma conclusão em desenvolver um projeto, a aplicação web e-commerce, que consiste na venda de produtos agrícolas e em serviços do mesmo para a desinfeção de pestes. Onde iremos também adicionar a desinfeção de empresas devido ao covid.

E-Commerce é um conceito aplicável a qualquer tipo de negócio ou transação comercial que implique a transferência de informação através da Internet. E-Commerce é atualmente um dos mais importantes fenómenos da Internet em crescimento[2].

Dentro dos serviços, teremos pessoas da empresa que irão ao local fazer as desinfeções com os nossos produtos; teremos uma aba de orçamento para ajudar os clientes na quantidade de produto pela cobertura do espaço. Cada planta tem o seu produto correspondente.

Na área podemos utilizar uma interface com o google maps ou com outra aplicação, de modo a tornar a aplicação mais profissional.

Neste momento existem milhares de pessoas que não conseguem tratar dos campos agrícolas e outras que se encontram migradas noutros países o que impossibilita o tratamento dos mesmos.

Como existem locais onde a empresa não poderá chegar, e como queremos tornar a nossa empresa competitiva e nacional, pensámos em criar uma comunidade em que os trabalhadores com curso que apresentem o id do curso corretamente no registo de perfil do site, pudessem fazer o serviço a essas pessoas.

## 5. SWOT analysis

A análise SWOT é uma parte importante do processo de planejamento do projeto.

Forças: No analise do SWOT no que toca em forças é pouco difícil de descrever porque forças e pontos fortes andam em conjunto, ou seja, estas palavras têm praticamente o mesmo no fim na análise SWOT. É preciso ter uma boa reputação, processos, sistemas, disponibilidades de recursos e etc. para ter forças no fator interno no projeto

Fraquezas: as fraquezas englobam-se na cronologia e prazos quando começar a não ser respeitadas, orçamentos mal definidos, fraquezas nos financiamentos.

Oportunidade: condições externas que ajudam a alcançar o objetivo do projeto, financiamento do projeto.

Pontos fortes: qualidade dos serviços para uma boa qualidade de produções de plantas, serviços rápidos e seguros, avanço tecnológicos que vai permitir mais contacto com os clientes alvos e novos clientes.

Ameaças: condições externas que podem prejudicar o projeto como as más condições climatéricas, as grandes pragas na agricultura, as concorrências.

Tudo isso vai permitir produzir novas ideias para ajudar a tirar proveito dos pontos fortes de nossa empresa e defender contras ameaças.

## 6. Milestones

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Assemble project team | November 21, 20xx | Project manager |
| Project charter (and WBS) approved | December 3, 20xx | Project manager |
| Project plan completed | December 15, 20xx | Project manager |
| Project plan approved | January 4, 20xx | Project manager |
| System design completed | February 2, 20xx | Development team  Project manager |
| Test plan completed | February 16, 20xx | Development team  Project manager |
| Integration tests | March 5, 20xx | Development team  Project manager |
| Deployment completed | March 15, 20xx | Development team  Project manager |
| Project closed | March 30, 20xx | Project Manager |

## 7. Business risks

Uns dos riscos poderá ser a insatisfação do cliente, pois os serviços são feitos pelos trabalhadores, logo eles são a cara da empresa. Ou a utilização das comunidades, não seja feita da melhor forma perante os clientes-trabalhadores.

## 8. Constraints

Restrições financeiras por exemplo se não tivermos mais dinheiro para comprar produto, uma vez que nós não produzimos os produtos, compramos e depois vendos também aos nossos clientes.

Restrições regulamentos, por exemplo as restrições governamentais a importação e exportação dos produtos.

## Resources and Stakeholders

Este projeto é projeto que engloba recursos tecnológicos, recursos humanos e financeiros. É para ser um projeto duradouro com duas partes envolventes, clientes que são as pessoas compradoras dos produtos e assim como adquirir os nossos serviços de desinfeção. Os vendedores, as pessoas da empresa, as mesmas responsáveis por oferta de serviço de desinfeção e venda dos produtos.

## Approvals

## Approval decision:

Approved, project execution is authorized

Revise charter and resubmit for approval

Charter and project proposal are rejected

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Role and / or title | Name and signature | Date |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |